



2 бланка

експресс-оценки

Ирина Фадеева

fadeeva.kiev.ua

Бланк экспресс-оценки (общий)

ФИО кандидата	Дата заполнения	Ответственный

Критерий оценки	Показатель	Оценка
Внешний вид	Опрятность	
	Неопрятность	
	Небрежность в одежде	
	Аккуратность в одежде	
	Уделяет особое внимание своему внешнему виду	
	Безупречный	
	Маникюр	
	Прическа Макияж	
Голос	Резкий, раздражающий	
	Невнятный	
	Приятный	
	Ясный, понятный	
	Энергичный	
	Спокойный	
	Уверенный	
	Дикция	
Общее впечатление	Вызывает симпатию	
	Вызывает доверие	
	Нейтральное впечатление	
	Позитивное впечатление	
	Негативное впечатление	
	Вызывает неприятие	
Физическое состояние	Нездоровая внешность	
	Пассивный, апатичный	
	Хорошая физическая форма	
	Бодрый, энергичный	
	Отличная физическая форма	
Поведение	Нервный	
	Стеснительный	
	Напряженный	
	Спокойный	
	Адекватный	
	Сдержанный	
	Уравновешенный	
	Тревожный	
	Агрессивный	

Уверенность	Застенчивый	
	Смущающийся	
	Высокомерный	
	Уверенный	
	Самоуверенный	
	Спокойный	
	Нервозный	
Интеллект	Нелогичный	
	Неопределенный	
	Тугодум, медленно мыслит	
	Быстрая реакция	
	Сообразительный	
	Логичный	
	Задаёт адекватные вопросы	
Коммуникабельность	Понятно и лаконично формулирует ответы	
	Чётко формулирует вопросы	
	Ответы аргументирует	
	Перебивает	
	Конфликтный	
	Выслушивает до конца	
	Придерживается основной темы	
	Умение убеждать	
	Клиенториентированность	
Гибкость		
Мотивация	Не амбициозный	
	Нейтральный, равнодушный	
	Определяет будущие цели	
	Высокие амбиции	
	Стремление к цели	
	Избегание неудач	
Опыт работы	Не соответствует должности	
	Соответствует должности	
	Выше требуемого	
	Всегда учится и развивается	
Личностные компетенции	Инфантильный	
	Импульсивный	
	Упрямый	
	Разумный, зрелый	
	Ответственный	
	Лидер	
	Ведомый	
	Независимый	
Адаптивный		

Отношение к предыдущему рабочему месту	Негативное	
	Недовольство	
	Уклоняется от прямых ответов	
	Позитивное	
	Объективно оценивает плюсы и минусы	
Оценка поведения в сложных ситуациях	Смущается	
	Нервничает	
	Агрессивный	
	Не выражает дискомфорта	
	Демонстрирует спокойное поведение	
	Критикует собеседника	
	Реагирует адекватно	
	Задает корректные вопросы	
	Ведет себя уверенно	
	Проявляет умеренную гибкость	
	Проявляет способность к компромиссу	
Ответственность	Дисциплинированный	
	Пунктуальный	
	Соблюдает субординацию	

Бланк экспресс-оценки менеджера по продажам

ФИО кандидата	Дата заполнения	Ответственный

Критерий оценки	Показатель	Оценка
Внешность	Аккуратность в одежде	
	Уделяет особое внимание своему внешнему виду	
Общее впечатление	Вызывает симпатию, доверие	
	Нейтральное впечатление	
	Негативное впечатление	
Голос	Резкий	
	Невнятный	
	Приятный	
	Энергичный, бодрый	
	Спокойный	
	Дикция	
Уверенность	Бодрый, энергичный голос	
	Уверенная походка, позы в пространстве	
	Приятная интонация в голосе	
	Уравновешенный	
	Спокойный	
	Адекватный	
Продажи	Знание теории продаж	
Продажи – Умения	Устанавливать контакт	
	Поддерживать разговор	
	Выявлять потребности	
	Завершить переговоры	
	Убеждать	
	Нравится окружающим	
	Задавать вопросы	
	Вести телефонные продажи	
Продажи – Навыки	Устанавливать холодные контакты	
	Публичных выступлений	
	Самопрезентации	
	Презентации товара	
Работа с возражениями	Перебивает	
	Критикует	
	Присоединяется к возражению	
	Использует метод «пружины»	
	Резкий, вспыльчивый	
	Уверенный, спокойный	

	Терпеливость	
	Уважает точку зрения собеседника	
	Адекватная аргументация	
	Находит истинные причины возражения	
Мотивация	Амбициозный	
	Желание заработать денег	
	Нацеленность на результат	
	Стремление к успеху	
	Выполнение и перевыполнение планов	
	Ищет возможности повышения показателей продаж	
Личностные компетенции	Организованный	
	Уверенный	
	Ответственный	
	Самостоятельность	
	Адаптивность	
	Постоянное стремление к обучению и развитию	
	Не конфликтный	
	Способность к компромиссу	
Поведение в нестандартных ситуациях	Не конфликтный	
	Способность к компромиссам	
	Креативный подход к решениям	
	Умеет анализировать сложную ситуацию	
	Учитывает и уважает точки зрения других	
	Умеет разрабатывать план действий	
	Использует интуицию и логику	
	Ошибки воспринимает как опыт	
	Действует, не теряется в критичной ситуации	
	Гибкий, адаптируется под ситуацию	
	Принимает решения самостоятельно	